

Arbeitszeugnis

für Johannes Paul Kauert

Das Unternehmen

Die Mediacom Durmus AG mit Hauptsitz in Dietikon im Kanton Zürich bietet Lösungen im Bau von Kabel- und Glasfaser-Netzen sowie Dienstleistungen in der Integration von Informations- und Telekommunikationstechnologien an. Das im Jahr 2000 gegründete Unternehmen entwickelte sich, dank seines hohen Qualitätsstandards, intelligenten Business-Lösungen und seines nachhaltigen Kundenservices zu einem etablierten Kommunikationsdienstleister in der Schweiz.

Die Tätigkeit

Herr Johannes Paul Kauert, geboren am 24.07.1987 in Grevesmühlen, war vom 15.04.2016 - 30.09.2017 als Leiter Vertrieb B2B für das Unternehmen tätig. In dieser Funktion nahm Herr Kauert folgende Aufgaben wahr:

- Mitglied des Kaders im Mediacom Sales Management Kernteam
- Erstellung und Umsetzung eines Vertriebskonzeptes mit Field-Service Technikern des Netzbetreibers UPC Schweiz GmbH / UPC Business
- Schulung des Field-Services mit Fokus auf New Business sowie des Mediacom Innendienstes mit Fokus auf After-Sales und Cross Selling mit gesamt 16 Mitarbeitern
- Entwicklung von Kampagnen und Produkt-Promotionen in Zusammenarbeit mit Partnern, Lieferanten und Netzbetreibern
- Aufbau neuer, profitabler Geschäftsfelder im Bereich B2B inkl. Key Account Management
- Key Accounting wichtiger B2B Kunden wie Steigenberger Hotels AG und Brust Zentrum AG

Vom 01.10.2017 – 31.12.2019 übernahm Herr Kauert die Position Leiter Marketing, Vertrieb und Geschäftsentwicklung. Zu seinen bisherigen Aufgabenfeldern kamen gesamtverantwortlich folgende hinzu:

- Entwicklung des Gesamtauftrittes: Corporate Design, Logo, Präsentationen, Image-Broschüre, Referenzberichte, Webseite und Social Media
- Entwicklung von Produkten und ICT-Services im Geschäftsfeld B2B
- Klassifizierung und Strukturierung der Geschäftsfelder inkl. Partnerbetreuung und -entwicklung

- Key Accounting und Projektleitung strategischer Partner / Netzbetreiber wie Sunrise Communications AG und Vodafone Kabel Deutschland GmbH
- Beratung der Geschäftsleitung bei strategischen Entscheidungen
- Optimierung und Digitalisierung interner Prozesse sowie Implementation neuer ERP-Systeme

Zu seinen bestehenden Aufgabenfeldern unterstützte Herr Kauert unsere Partner bei verschiedenen Projekten. Für den deutschen Glasfaser Netzbetreiber LYTE plante und realisierte er beispielsweise mit seinem Team den ersten Servicecenter in der Pfalz und leitete beim Netzunterbruch das Krisenmanagement Team.

Die Beurteilung

Die Verbindung von einer raschen Auffassungsgabe, unternehmerischen Denkvermögen und einer sehr guten organisatorischen Fähigkeit lassen Herrn Kauert auch bei schwierigen Situationen schnell eine kluge und sogleich elegante Lösung finden. Herr Kauert löst die ihm übertragenen Aufgaben auch unter schwierigsten Arbeitsbedingungen mit Geduld und hoher Genauigkeit. Er erweist sich als überaus kompetente, zielstrebig, fokussierte und visionäre Person mit Führungsqualitäten aus. Aufgrund seiner sehr guten Fachkenntnis und des interkulturellen Verständnisses war Herr Kauert jederzeit flexibel einsetzbar. Durch den aktiven und regelmässigen Austausch innerhalb unserer Abteilungen sowie unseren Partnern erweiterte Herr Kauert sein Fachwissen im Bereich Netzbau, ICT und Kommunikationstechnologien um ein Vielfaches. Seine neu erworbenen Kenntnisse setzte er sofort und sehr erfolgreich in der Praxis um.

Lobend heben wir zudem hervor, dass Herr Kauert mit seinen umgesetzten Sales-Konzept die Mediacom Durmus AG zum Partner des Jahres 2016 und 2017 im B2B Geschäft der UPC Business machte und somit das Ansehen der Unternehmung beim Netzbetreiber nachhaltig steigerte.

Herr Kauert stand dem Unternehmen und Vorgesetzten jederzeit loyal gegenüber und erwies sehr wertvolle Dienste. Mit seinen Leistungen und der Mitarbeiter ansteckend, übergreifenden Motivation waren wir jederzeit ausserordentlich zufrieden. Herr Kauert wird von seinen Vorgesetzten, Kollegen und Mitarbeitern als sehr fleissiger und sehr freundlicher Mitarbeiter geschätzt. Sein ausgeprägtes Kontaktvermögen und seine Gradlinigkeit führten zu einer jederzeit positiven und sehr erfolgreichen Zusammenarbeit mit unseren Kunden und Geschäftspartnern. Das Unternehmen wurde von ihm stets vorbildlich repräsentiert.

Aus betrieblichen Gründen verlässt Herr Kauert unser Unternehmen zum 31.12.2019.
Wir möchten diese Gelegenheit nutzen, um uns und im Namen unserer Partner bei Herrn
Kauert für seinen geleisteten Einsatz und sein berufliches Engagement zu bedanken.

Wir würden uns freuen Herrn Kauert in besseren wirtschaftlichen Zeiten als Teammitglied
wieder begrüßen zu können. Für seinen weiteren Berufs- und Lebensweg wünschen wir ihm
bis dahin alles Gute und viel Erfolg.

Die Aussagen sind so gemeint, wie sie formuliert sind.
Unsere Zeugnisse sind transparent und uncodiert abgefasst.

Dietikon, 20.03.2020

Mit freundlichen Grüßen



Sedat Durmus
Chief Executive Officer



Erol Aydin
Chief Operation Officer